Durch Standardisierung zum Erfolg

Erfahrungsbericht der Entwicklung einer Modulbauweise bei Naturbädern



Michael Gut Salamander Naturgarten AG – Schweiz Präsident Schwimmteichverband Schweiz

Wie lassen sich kostengünstiger Naturbäder bauen?

Ausganglage im Jahr 2018

- Zielmarkt für Naturbäder ausschliesslich in der oberen Mittelschicht
- Bau von hoch individualisierten Anlagen
- Gewisse Anfragen führen zu keinen Aufträgen weil Investitionspreis zu hoch





Wie lassen sich kostengünstiger Naturbäder bauen?

Ausganglage im Jahr 2018

- Standardlösungen im Bereich Biopool vorhanden, z.B. als PP-Fertigbecken
- Für Schwimmteiche keine Standardlösung
- Ziel: Ein schlüsselfertiger
 Schwimmteich für unter CHF
 50'000 anbieten zu können





Anforderungen an das Produkt, um günstiger zu werden

- Ökonomische Bauweise schnell zu bauen und kostengünstige Materialien
- Schnelle und hohe Verfügbarkeit der Baumaterialien
- Reproduzierbar und trotzdem auf verschiedene Voraussetzungen anwendbar





Anforderungen an das Produkt aus Sicht eines Naturgartenbetrieb

- Förderung des Produktes
 Schwimmteich biodiverse
 Wasserlebensräume
- Ressourcen schonende Bauweise
- Lokale Materialien, nach
 Möglichkeit Recycling fähig
- Torffreie Substrate, Bio Pflanzen





Entwicklung Modulbauweise für Schwimmteiche

- Erster Prototyp Musteranlage gebaut im Frühjahr 2019
- Ziel verschiedene aufeinander abgestimmte, standardisierte Komponenten
- Entwicklung und Integration verschiedenster Eigenprodukte





- Herzstück ist ein modulares
 Holzbecken aus lokaler
 Weisstanne
- Alle Bauteile können von Hand eingebaut werden
- Abdichtung mittels EPDM
 Synthese Kautschuk Blachen an einem Stück
- Beckenarchitektur hinter Folie mit Sickerbeton hinterfüllt





 Entwicklung und Herstellung einer eigenen Wasserpflanzenerde





 Entwicklung eines eigenen Teichrandprofiles



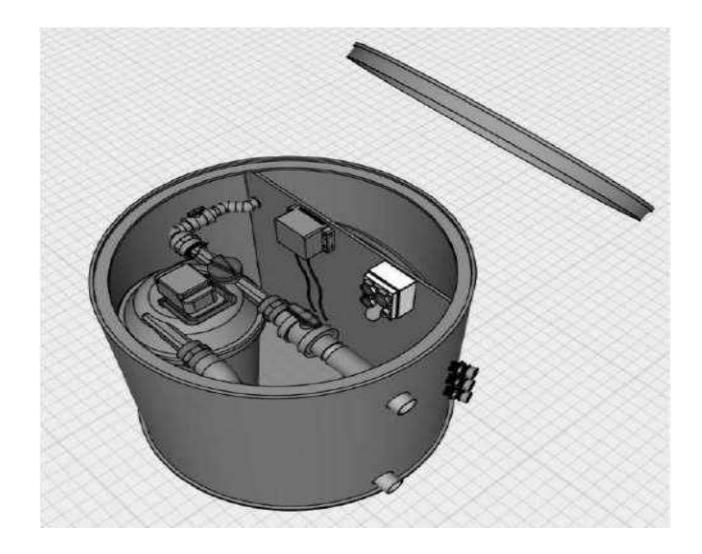


Entwicklung einer eigenen
 Skimmer und Einströmer Lösung
 aus Edelstahl



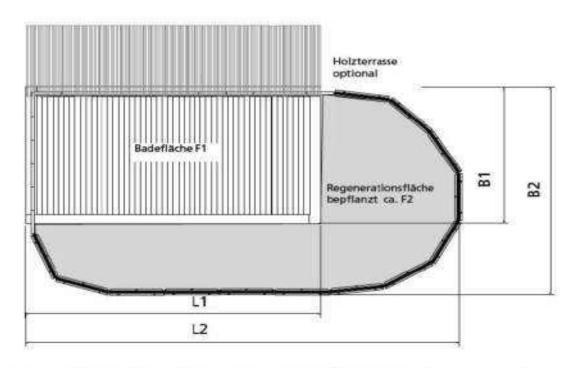


 Entwicklung eigener «plug and play» Pumpenschächte mit integrierten Bio - Druckfiltern und UVC Lampe





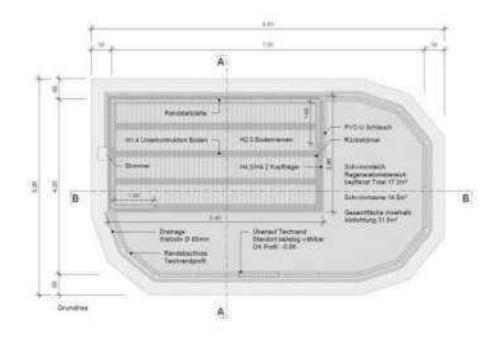
- Strategie Entscheid Eintritt in DIY Markt
- Definition und planerische Ausarbeitung von drei verschieden Grössen als Standardtypen
- Fertig durchkalkulierte Kosten pro Typ

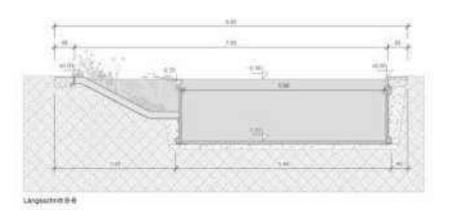


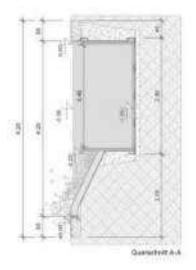
Masse	11	L2	B1	B2	F1	F2
Typ 1	5.40 m	8.00 m	2.80 m	4.40 m	12.75 m ²	15.70 m²
Typ 2	6.40 m	10.00 m	3.40 m	5.00 m	18.90 m²	22.00 m²
Тур 3	8.40 m	13.00 m	3.40 m	5.00m	25.10 m ²	29.50 m²



Erstellen von standardisierten
 Planunterlagen über alle
 Planungsphasen für alle drei
 Standardtypen





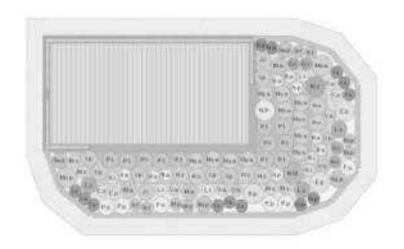






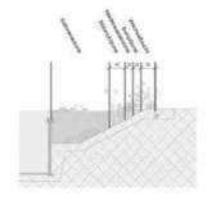


Erstellen von standardisierten
 Bepflanzungsmischungen inkl.
 Plänen für alle drei Standardtypen





Submersezone





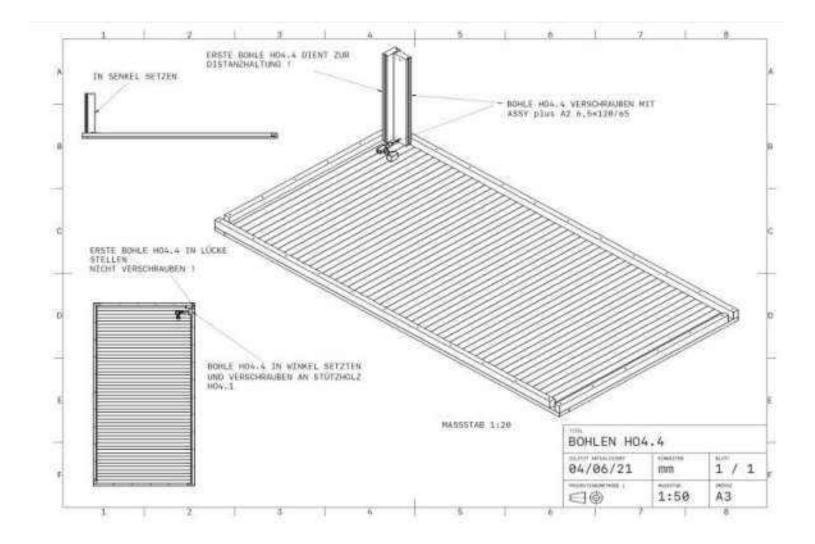


16417-010-91

Yes of security later bands.



 Ausarbeitung von Schritt für Schritt Einbauanleitungen





 Einbauvideos für jedermann verfügbar auf youtube





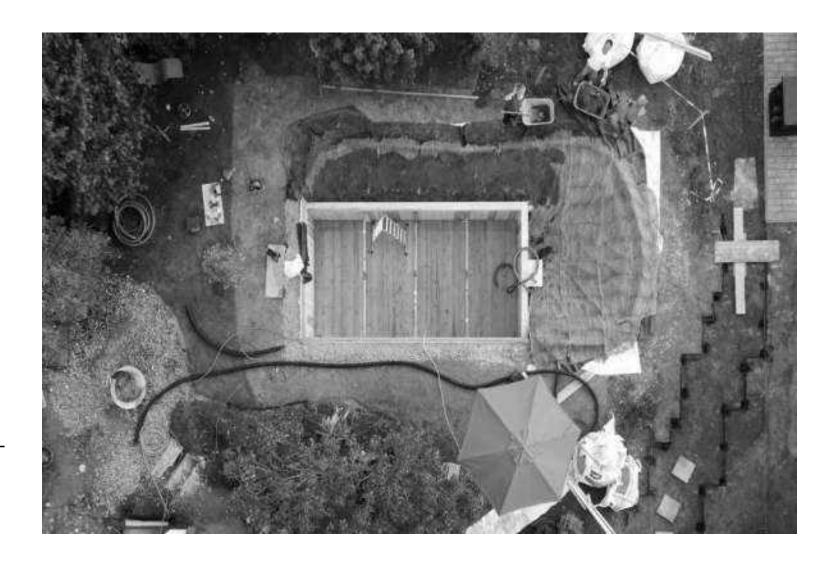
- Aufbau einer eigenen
 Landingpage für DIY Kunden
- Implementierung eines
 Marketingkonzeptes intensive
 Investitionen ins Marketing
- Erstellen von Video Testmonials erfolgreicher DIY-Projekte





DIY - Schwimmteich

- 2020 Verkauf der ersten 5 DIY –
 Bausätze
- Gründung einer Handelsfirma für DIY Vertrieb
- In 6 Jahren wurden über 80 DIY
 Projekte realisiert
- Stand heute 6% Anteil an Jahres Gesamtumsatz der gesamten
 Unternehmung





Synergien für den professionellen Markt

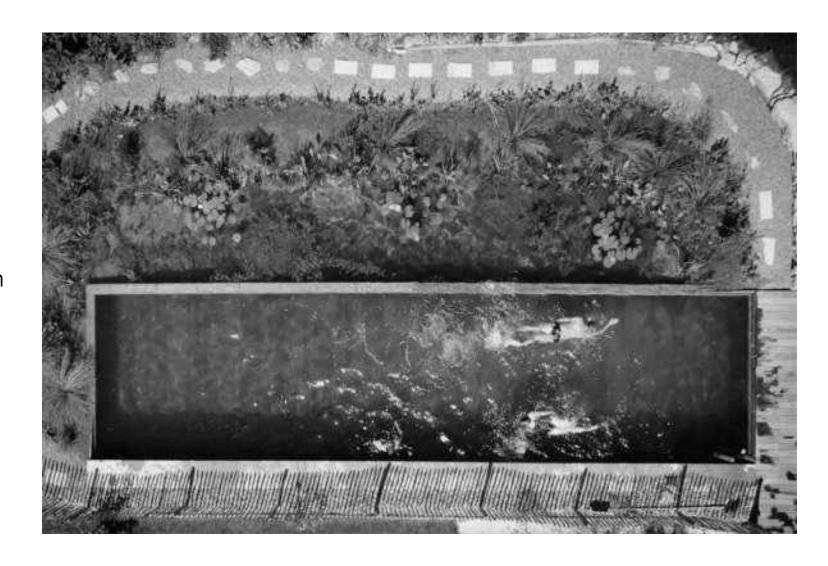
- Durch konsequente Bearbeitung des DIY Marktes zunehmend Anfrage für professionelle Umsetzung
- Erschliessung eines neuen
 Zielmarktes weniger solventer
 Auftraggeber
- Synergien durch Cross Marketing





Vorteile des modularen Bausystems für den Profi-Bereich

- Wenig Aufwand in der Planung und Avor
- Hohe Materialverfügbarkeit durch
 Lagerhaltung Preissicherheit
- Bessere Preise durch Einkauf grösserer Mengen = geringere Materialkosten





Synergien und Entwicklungen im Unternehmen

- Produkte in Eigenentwicklung =
 Alleinstellungsmerkmal = hohe
 Margen im Verkauf
- Speditive und im Detail optimierteUmsetzungen = hohe Renditen
- Durch Routine und
 Standardisierung weniger Fehler
 und Folgekosten auf der Baustelle





Optimierte Umsetzung

- Effizienzsteigerung in der Umsetzung durch Repetition
- Ein Standardmodel mit einem
 Badebereich von 3x6m ist inkl.
 komplettem Aushub innerhalb von rund 100 Stunden gebaut
- Umsatz pro Stunde zwischen 600 und 700 CHF





Optimierte Umsetzung

 In unserer Unternehmung gehören diese Projekte immer zu den Aufträgen mit dem grössten EBITDA pro h





Vorteile des modularen Bausystems für den Profi-Bereich

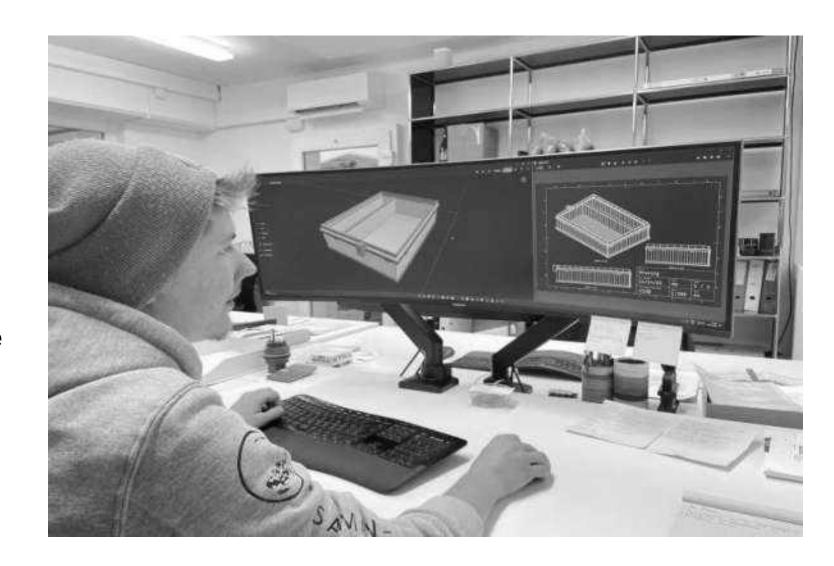
- Weiterentwicklung des
 Modulbausatzes zur
 Teilanwendung bei individuellen
 Lösungen
- Planerische Standards und etablierte bautechnische Lösungen erleichtern den Planungsprozess





Entwicklungsstand heute

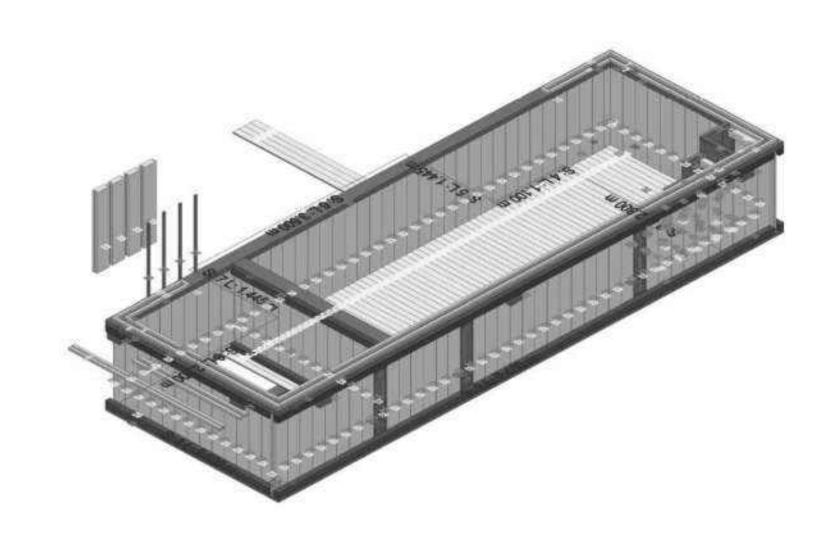
- Standardmodelle «Schubladen fertig» verfügbar
- Individuelle Ausführungen 3-D geplant, jedoch viele vorhandene Standards und Templates





Entwicklungsstand heute

- Fertigung der Holzbauten mittels modernster CNC
- Alle Aussparungen,
 Schraublöcher, Winkel, etc.
 werkseitig vorgefertigt
- Alle Bauteile nach Einbauplan durchnummeriert





– Kleinstanlagen



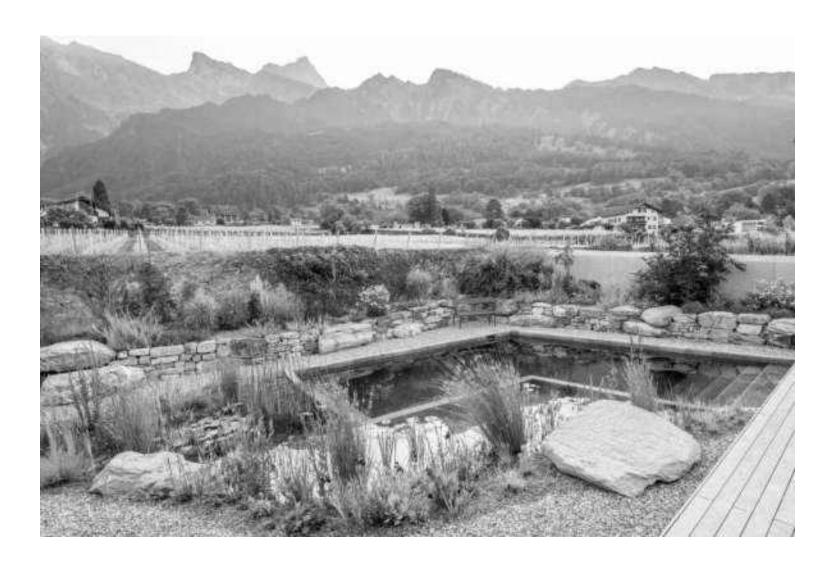


- Grosse Becken
- (auf dem Bild 25 x 8m)



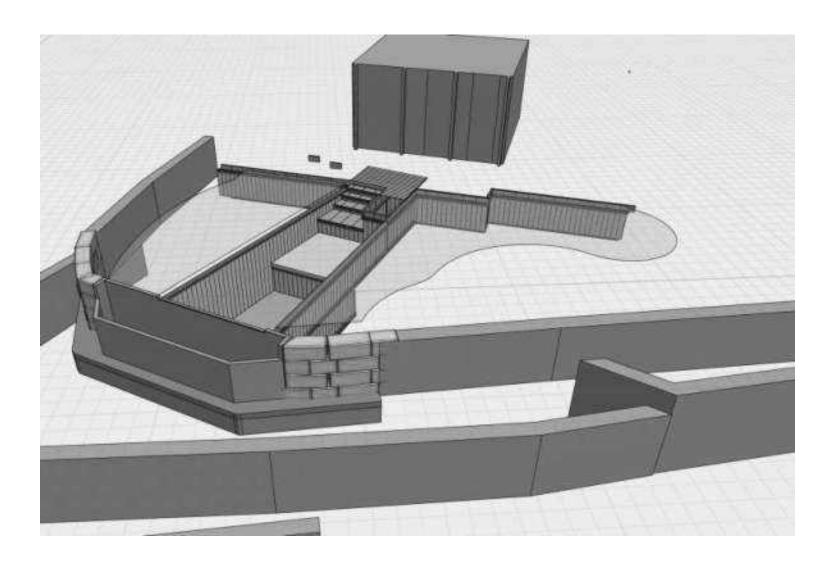


Spezielle Beckenformen



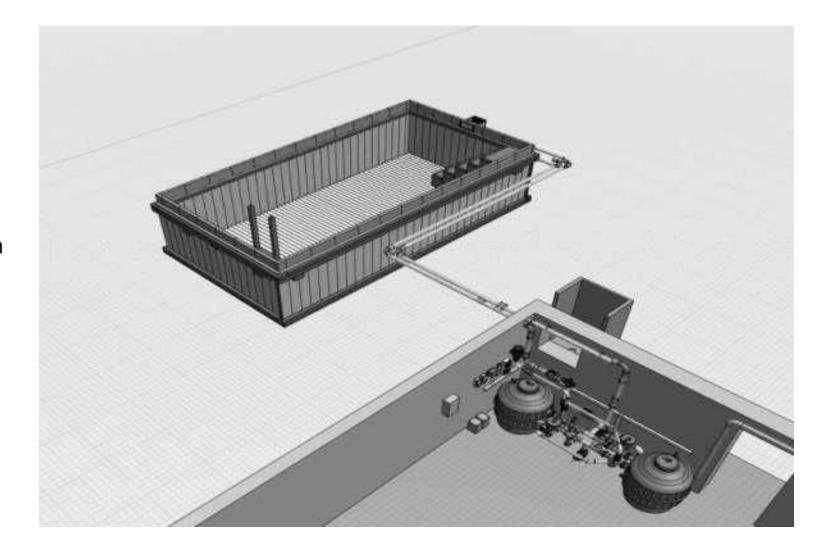


Hoch individualisierte Projekte





 Anwendung des Bausatzes auch als Biopoolbecken in Kombination mit externen Biofiltern





Weiterentwicklungen von Bauteilen

- Neue Generation von
 Pumpschächten mit integrierten
 aeroben Bio-Druckfilter inkl.
 Düngemanagement
- Optimierung der Teicherde,
 Entwicklung von Düngeverfahren
- Edelstahl Skimmerlösungen für unterschiedlichste Beckentypen





Optimierte Umsetzung

 Im Frühjahr 2026 werden mit dem Modul – Bausatz 200 Anlagen realisiert worden sein (DIY und Profi – Bereich zusammen)



